

法人市場調査、コンサルティング

新商品等の市場調査ビジネス

貴社の新商品・サービス等の販売にあたっては法人顧客のニーズはどれほどあるのだろうか？

大手コンサル会社等に比べもっと安く、もっと早く、法人ニーズを把握できないだろうか？

ターゲットとする大手法人といかにコンタクトしたらいいのだろうか？



セリングビジョンは以上の3点にすべてお応えします。
しかも
直接、大手法人顧客とコンタクトし、
どこよりも早く、リーズナブルな価格でご提供致します。

これまでの市場調査・コンサルティング実績例

グローバル進出企業へのコンサルティング
海外電力会社への経営支援
新商品・新システムの中国市場需要調査
グループ経営と組織改革のあり方の提案
新規事業・ベンチャー立ち上げノウハウ提供
マーケティング実践ノウハウ提供

新たな不動産収益モデルの構築
高級リゾートホテルでの集客方法提案
大型不動産の取得上の課題解決
ITビジネスにおける商品・サービス提案
大規模プラントの設備保全システム構築
電力自由化のビジネス機会・リスク調査

課金決済システムの比較検証
新商品サービスの市場調査
インターネット広報マーケティング
成果主義型評価システムの構築
スマートグリッドや蓄電池に関する調査
自治体農地への ICT 導入策提案